



ORDINE DEGLI
AVVOCATI DI MILANO

E

FONDAZIONE FORENSE DI MILANO

COMUNICAZIONE E MARKETING: COME MUOVERSI QUANDO IL MERCATO DI RIFERIMENTO E' L'ORIENTE

2 DICEMBRE 2014

DALLE ORE 14,30 ALLE ORE 18,30

SALA CONFERENZE "ELIGIO GUALDONI"

(Palazzo di Giustizia, 1° piano del Palazzo di Giustizia)

Temi trattati:

- Orientamento al Cliente asiatico: come organizzarsi in Studio
- Conoscere per competere: quando il mercato di riferimento è l'Oriente
- La linguistica e la comportamentistica nella relazione con il cliente orientale
- L'arte della negoziazione: affrontare in modo consapevole ed adeguato il cliente Cina
- Strumenti e tecniche di comunicazione e marketing: come assumere visibilità nel mercato asiatico
- Il ruolo dell'Avvocato oltre la Grande Muraglia

Relatori:

Prof. Avv. Junyi Bai

Prof. Francesco Boggio Ferraris

Avv. Gianpaolo Naronte

Dott. Paolo Necchi

Avv. Livia Oglio

Avv. Giovanna Stumpo

La partecipazione all'evento consente l'attribuzione di **n. 4 crediti formativi**.
Le iscrizioni, che prevedono il pagamento della quota di partecipazione di **Euro 50,00**, devono essere effettuate **dall'area web Riconosco Milano** accessibile dal sito internet www.ordineavvocatimilano.it area Formazione Continua.